

ЗАО «Новые технологии» — новая волна сервисных компаний приходит в трубопроводную арматуру



Уважаемый Рафис Раисович, первый вопрос о Вашей компании. Ваша компания сегодня — одна из лидирующих на рынке сервисных услуг, капитального ремонта, диагностики систем трубопроводного транспорта. В чем интерес к арматуре, приводам, деталям трубопроводов? Почему Вы уже сейчас ведете переговоры с крупнейшими арматурными компаниями о совместной работе на крупнейших нефтегазовых и энергетических объектах?

В настоящее время остро стоит проблема замены дефектных и превысивших срок эксплуатации крановых узлов на магистральных и промысловых трубопроводах. Наша компания имеет значительный опыт работы в области замены участков действующих трубопроводов, в том числе и с установленной трубопроводной арматурой, без остановки транспорта продукта с использованием технологий и оборудования

Интервью с генеральным директором ЗАО «Новые технологии» (Москва) РАФИСОМ РАЙСОВИЧЕМ МУХАМЕТШИНЫМ

компании T. D. Williamson SA. Поэтому совместная работа в области поставки новой трубопроводной арматуры и ее монтажа может быть интересна как для нас, так и для крупных производителей и поставщиков запорной и регулирующей арматуры.

Какова география деятельности компании? В каких проектах Вы принимали активное участие и в каких планируете работать в ближайшие годы?

География работ нашей компании очень широка: это и Западная и Восточная Сибирь, Северо-Западный и Южный регионы, Дальний Восток. Хочу также отметить, что ЗАО «Новые технологии» регулярно участвует в реализации проектов федерального значения в нефтегазовой сфере. В частности, ЗАО «Новые технологии» принимало активное участие в строительстве 2-й нитки Североевропейского газопровода, реконструкции сухопутной части магистрального газопровода «Голубой поток» — «Россия — Турция», участвовало в реконструкции системы газоснабжения объектов прошедшей Олимпиады в Сочи.

Как сервисные компании относятся к арматурной продукции, к тому, что стоит на трубе, но не является трубопроводом?

Любая трубопроводная арматура — сложное инженерно-техническое изделие, требующее периодического сервисного обслуживания для обеспечения надежности его работы. Поэтому своевременное и качественное техническое обслуживание — важный аспект обеспечения работоспособности и безопасности всего трубопроводного транспорта в целом.

О техническом уровне сервисных услуг. Если сравнивать технический уровень арматуры, стоящей на трубопроводах, и Вашего сервиса по повышению надежности трубопроводов, то есть ли различия и преимущества? Можно ли Ваши технические

решения использовать в арматуростроении? Может ли быть оптимальной схемой соединение сервиса трубопроводов и поставки технически надежной арматуры с приводами и соединительными деталями?

Да, мы предлагаем комплексные услуги по модернизации и реконструкции арматурных узлов, смонтированных на трубопроводах. В частности, это решение проблемы неполнопроходной арматуры, стоящей на действующих трубопроводах, т. е. выявление и замена узлов с неравнопроходными кранами и задвижками, которые препятствуют проведению полноценной диагностики внутритрубными снарядами.

В 2013—2014 годах несколько крупных трубных заводов стали осваивать производство арматуры больших диаметров для трубопроводного транспорта. Будет ли логичным в эту связку «трубы — арматура — соединение — приводы» включить широкий спектр сервисных услуг и капитального ремонта? Готова ли Ваша компания к работе в такой «связке» или есть принципиальные трудности?

Да, мы готовы к данной работе. Более того, мы планируем начать оказание услуг по техническому сопровождению трубопроводной арматуры, начиная с шеф-монтажных работ, межсезонного обслуживания, гарантийного и постгарантийного обслуживания.

Что бы Вы пожелали нашим читателям и Вашим коллегам на страницах нашего журнала?

Читателям журнала и своим коллегам я бы хотел пожелать постоянного развития их бизнеса, разнообразия бизнес-решений и, конечно же, хорошего настроения, крепкого здоровья. Благодарю за интерес, который Вы проявляете к нашей компании, и надеюсь на взаимовыгодное сотрудничество.

*Интервью подготовлено
Маркетинговым центром ТПА.
Москва, июль 2014 года*